# Mercado Industrial Buenos Aires

3T 2025



## Resumen del Mercado



## Economía

- La economía argentina mantiene un proceso de desaceleración inflacionaria, con una inflación interanual del 33,6 % (INDEC, agosto 2025) y mayor estabilidad cambiaria tras la implementación del nuevo régimen de flotación.
- El comercio exterior continúa mostrando un desempeño positivo, con crecimiento tanto en exportaciones como en importaciones, y un superávit comercial acumulado de USD 3.750 millones al primer semestre (INDEC, junio 2025).
- En un contexto de **elecciones legislativas**, el mercado adopta una **posición de** cautela, a la espera de definiciones políticas que confirmen la continuidad de la actual orientación económica. Esta situación mantiene una baja exposición al riesgo y posterga decisiones de inversión de largo plazo.



## Transacciones

- Durante el trimestre no se registraron operaciones de gran escala, sino una sumatoria de pequeñas ocupaciones y desocupaciones que reflejan un mercado en movimiento, pero sin transacciones relevantes individuales.
- Uno de los mayores movimientos del trimestre fue una liberación de 13.200 m<sup>2</sup>.
- La absorción bruta trimestral alcanzó aproximadamente 98.000 m<sup>2</sup>, concentrada mayormente en la **Zona Norte**, que continúa siendo el eje de la demanda por espacios logísticos premium, especialmente en Pilar y Escobar.
- En paralelo, la Zona Sur mantuvo niveles moderados de actividad, Zona Oeste registró un leve crecimiento impulsado por ocupaciones de menor escala.



	3T 2025	2T 2025	3T 2024	TENDENCIA	
Inventario Total Rentable	3.612.903 m²	3.612.903 m²	1.783.455 m²	=	
Vacancia	4,4 %	3,2 %	5,6 %	7	
Absorción Neta	-43.900 m²	90.800 m²	13.100 m²	7	
Valor Promedio de Renta Pedido	7,1 USD BNA	7,2 USD BNA	7,6 USD BNA	7	
Superficie en construcción	179.300 m²	179.300 m²	148.500 m²	=	



## Perspectivas

- La absorción bruta del trimestre (121.500 m²) representó cerca del 67 % del total en obra, consolidando la preferencia por depósitos AAA en zonas consolidadas.
- Zona Norte concentró el 98 % de la absorción bruta, impulsada por operaciones de gran volumen en Pilar y Escobar, mientras que la Zona Sur mostró estabilidad y la **Zona Oeste** continúa con una oferta abundante.
- Si la demanda actual se sostiene, la nueva superficie disponible podría agotarse rápidamente, especialmente en los corredores logísticos más consolidados.

## Resumen del Mercado

## El mercado industrial argentino ante el cambio de ciclo: entre la cautela y la convicción

El mercado industrial argentino atraviesa una etapa de consolidación y replanteo. Luego de varios trimestres de fuerte expansión, el 3T 2025 marcó una leve desaceleración en los principales indicadores: la vacancia se ubicó en 4,4 %, y la absorción neta fue negativa (-43.900 m²). Sin embargo, lejos de reflejar un retroceso, estos datos evidencian un ajuste natural tras un período de crecimiento acelerado, propio de un mercado que comienza a moverse con mayor racionalidad y equilibrio.

En un contexto económico marcado por la incertidumbre y la prudencia inversora, el sector industrial muestra una **resiliencia notable**. Algunas empresas internacionales optaron por reducir su presencia o reacomodar operaciones, mientras que otras —en especial jugadores locales y regionales— apuestan al largo plazo, expandiendo operaciones o asegurando espacios estratégicos en corredores consolidados. Este contraste, entre los que se repliegan y los que invierten, revela un mercado que se depura, pero no se detiene.

El valor promedio de renta pedido (USD 7,1/m²) se mantuvo estable, sin presiones a la baja, y la **superficie en construcción (179.300 m²)** continúa en niveles saludables, con buena parte de los proyectos pre alquilados o en negociación avanzada. Este escenario refuerza la idea de un mercado selectivo pero sólido, donde la demanda privilegia la calidad y la eficiencia operativa.

Más que un freno, el trimestre representa una pausa madura: un momento para reordenar estrategias, optimizar metros y consolidar la base de crecimiento. Con fundamentos firmes y un pipeline medido, el real estate industrial argentino entra en una nueva etapa, donde la estabilidad se convierte en el valor más buscado y la visión a largo plazo, en la mejor apuesta.

Zona Norte Zona Oeste Zona Sur Triángulo de San Eduardo **CABA** 

Fuente: desarrrollo propio Newmark Argentina

## Economía

### Contexto Económico

- Inflación interanual: 33,6 % en agosto de 2025, con una marcada desaceleración frente al 36,6 % de julio y al 39,4 % de junio.
- Superávit comercial acumulado enero-julio 2025: USD 3.750 millones (Balanza Comercial INDEC, julio 2025).
- Superávit de julio 2025: USD 988 millones, tras USD 1.575 millones en junio de 2024.
- Exportaciones enero-julio 2025: USD 47.468 millones (+4,6 % interanual), con importaciones por USD 43.718 millones (+31,7 % interanual).

### **Implicancias Clave**

- Aunque la inflación interanual desaceleró al 33,6 % en julio de 2025 y el balance comercial continúa en terreno positivo, el escenario macroeconómico sigue siendo frágil y condicionado por la incertidumbre política.
- La relativa estabilidad cambiaria del esquema de flotación ayudó a moderar la volatilidad en precios en dólares, pero no alcanza aún para consolidar previsibilidad en decisiones de inversión.
- La falta de definiciones políticas y económicas mantiene a las empresas en una posición de cautela, priorizando eficiencia operativa antes que expansión.

Fuente: INDEC, Banco Muncial, desarrrollo propio Newmark Argentina

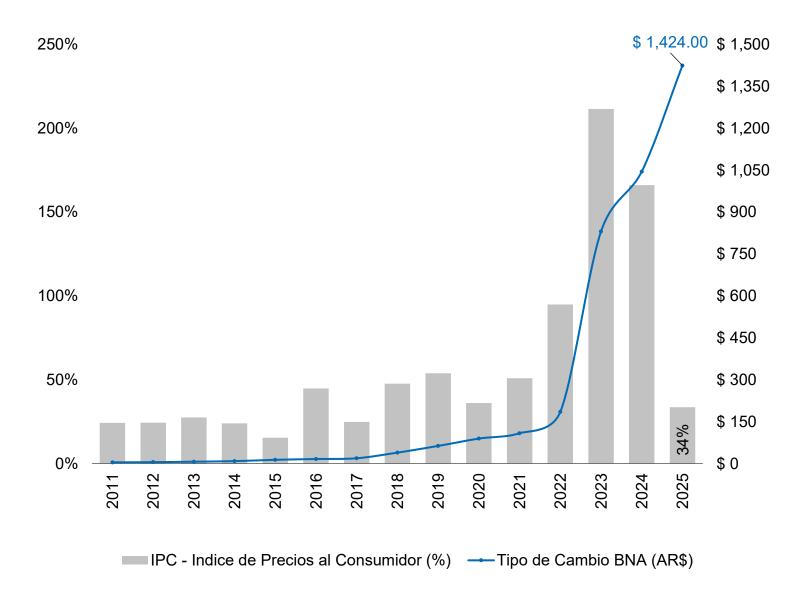
### **Indicadores Económicos**

Ciudad Capital	Buenos Aires		
Población (estimación 2024)	47.067.641		
Inflación (IPC) Interanual	33,6 %		
PIB total nominal 2024	USD 633.270M		
PIB per cápita 2025	USD 15.161		
PIB variación interanual	6,3%		
Moneda País	ARS		
Tasa de desempleo	7,6 %		

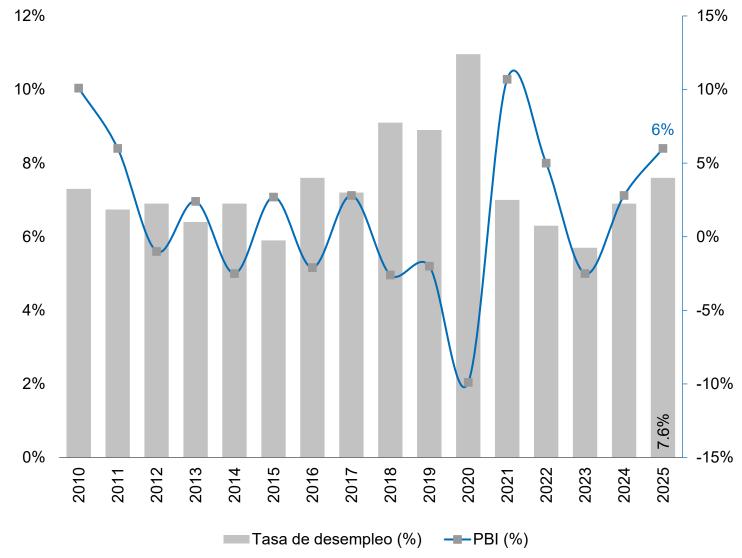


## Economía

### Tipo de Cambio (BNA) – IPC (%)

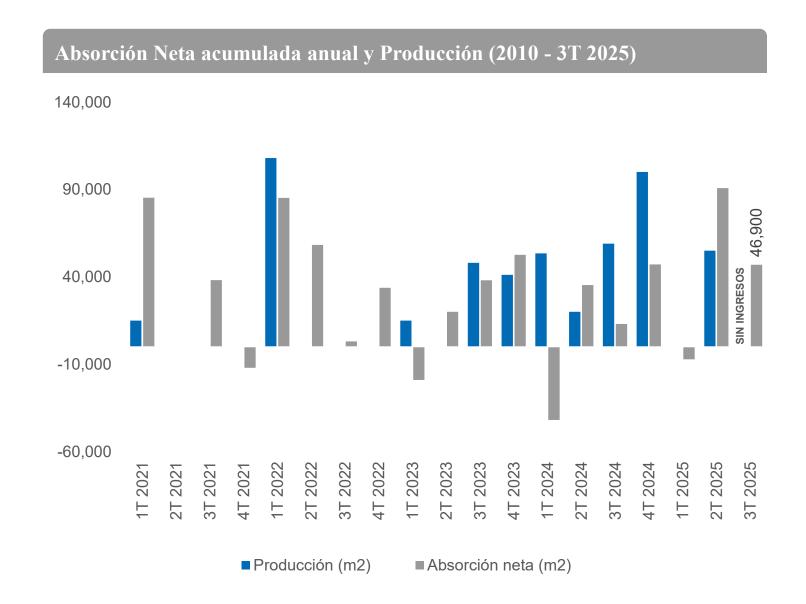


### PBI: Variación Porcentual Interanual vs Tasa de desempleo (%)



## Demanda

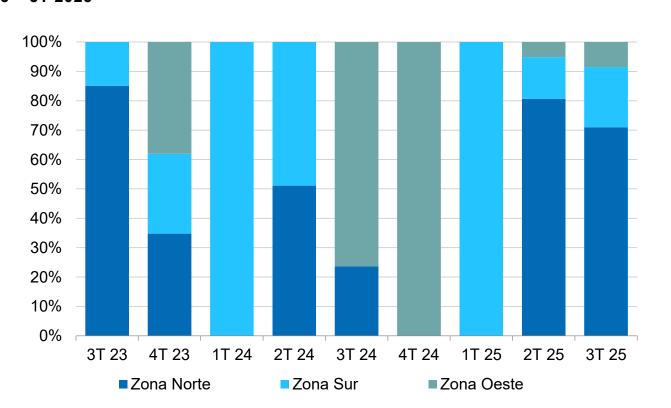
Durante el 3T 2025 la absorción bruta totalizó cerca de 110.000 m², mostrando una leve desaceleración respecto al trimestre anterior (-10 %). La Zona Norte, con 76.000 m², volvió a concentrar la demanda (70 % del total), aunque por debajo del pico del 2T. En contraste, la **Zona Sur** creció un **28 % intertrimestral**, con 22.000 m² colocados, mientras que la **Zona Oeste** se mantuvo estable en torno a 9.000 m². Este desempeño confirma un reacomodamiento del mercado, donde el liderazgo del norte se modera y el sur gana participación, reflejando una demanda más distribuida y selectiva.



Fuente: Relevamiento propio Newmark Argentina

### Absorción bruta trimestral por zonas

### 3T 2023 - 3T 2025



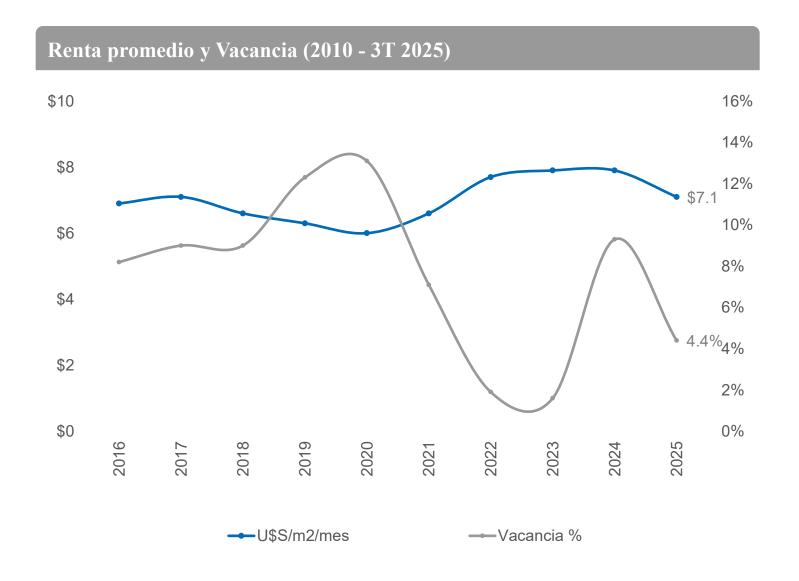
Zona Norte: TSE, Cam. Del Buen Ayre, Escobar- Campana-Zárate, Pilar-Fátima

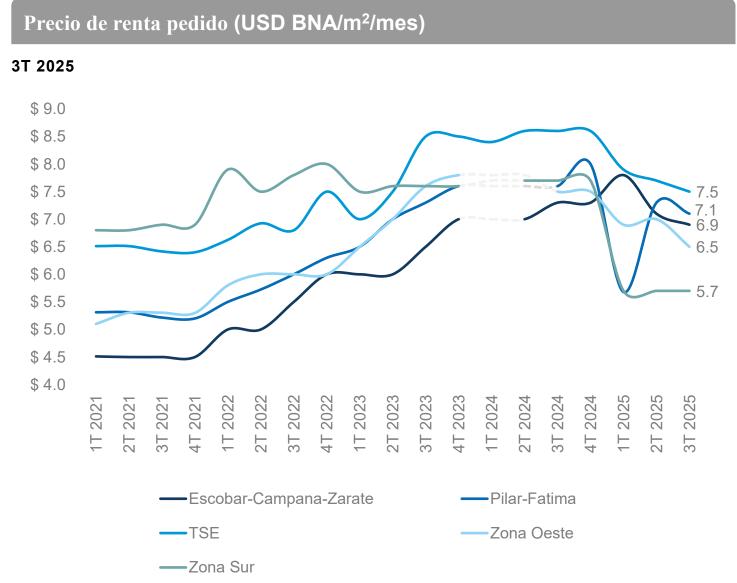
Zona Sur: Corredor Sur. Zona Oeste: Corredor Oeste

CABA: Ciudad Autónoma de Buenos Aires

## Oferta & Superficie Futura

El mercado industrial muestra una fase de estabilización gradual, con la vacancia en 4,4 % y un valor promedio de renta pedido de USD 7,1/m², ambos dentro de rangos históricamente equilibrados. Tras varios trimestres de ajustes, los precios se moderan y la brecha entre zonas se mantiene: Triángulo San Eduardo lidera con USD 7,5/m², mientras Zona Sur continúa como la alternativa más competitiva (USD 5,7/m²). Este comportamiento refleja un mercado más selectivo y racional, donde la absorción se ajusta al ritmo de la oferta y los valores encuentran un nuevo punto de equilibrio.



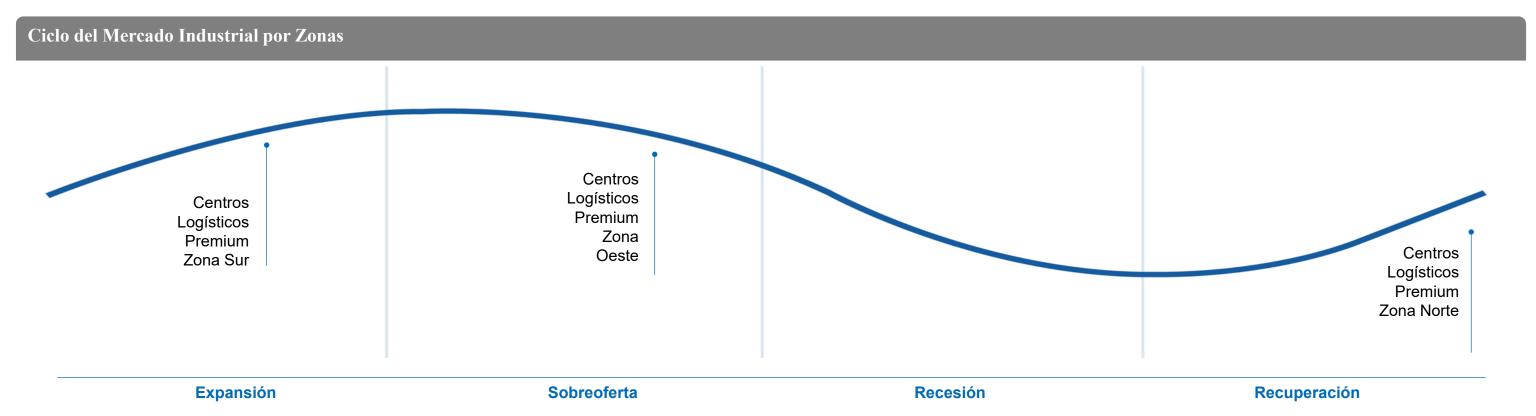


Fuente: Relevamiento propio Newmark Argentina

## Datos y Tendencias

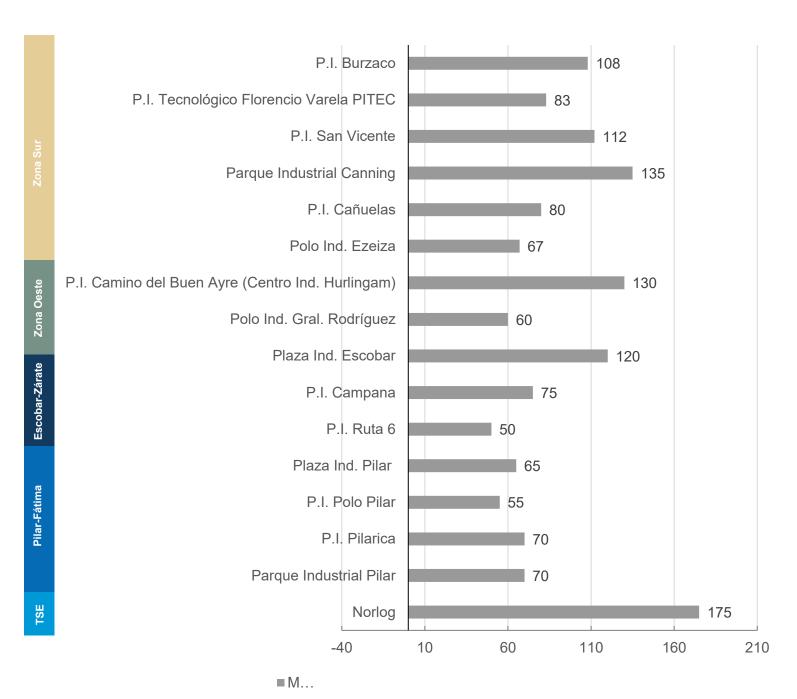
### Estadísticas de mercado

Subzona	Zona	Inventario Total (m²)	Vacancia Total (m²)	Vacancia Total (%)	Absorción Neta trimestral (m²)	Superficie en Construcción (m²)	Valor de Renta Pedido Promedio (USD BNA/mes/m²)
Escobar - Campana – Zárate	Norte	468.647	57.000	12,2%	-34.800	15.000	6,9
Pilar – Fátima	Norte	611.959	38.400	6,3%	2.021	53.300	7,1
Triángulo San Eduardo	Norte	1.272.018	46.000	3,6%	-24.300	11.000	7,5
Zona Oeste	Oeste	334.479	9.600	2,9%	-400	100.000	6,5
Zona Sur	Sur	925.800	8.421	0,9%	13.579	0	5,7
TOTAL		3.612.903	159.421	4,4%	-43.900	179.300	7,1



## Parques Industriales

### Precios de venta pedido (USD/m<sup>2</sup>).



En el panorama actual del mercado de parques industriales, se destaca la diversidad y calidad de las opciones disponibles para las empresas.

En Zona Sur, el Parque Industrial Burzaco, el Parque Industrial Tecnológico Florencio Varela (PITEC) y el Parque Industrial San Vicente ofrecen precios competitivos y buena disponibilidad, facilitando decisiones rápidas de instalación. También sobresalen el Parque Industrial Canning, como opción de alto estándar, y Parque Industrial Cañuelas y el Polo Industrial Ezeiza, por su cercanía a nodos logísticos clave.

En Zona Oeste, el Parque Industrial Camino del Buen Ayre (Centro Industrial Hurlingham) con buena conectividad y oferta consolidada. A ellos se suma el Polo Industrial General Rodríguez, que refuerza la solidez del corredor oeste.

En **Zona Norte**, los parques se agrupan en tres subzonas principales. En **Escobar-Campana-**Zárate, se destacan el Plaza Industrial Escobar y el Parque Industrial Campana, con fuerte dinamismo y precios atractivos. En el subgrupo Pilar-Fátima, el Parque Industrial Pilar, Pilarica, Polo Pilar y los parques de Plaza Pilar y Ruta 6 ofrecen infraestructura adaptada a empresas en expansión, con una amplia gama de superficies disponibles. Finalmente, en el subgrupo TSE (Tigre-San Fernando-Escobar), Norlog se consolida como una plataforma logística de última generación, diseñada para operadores de gran escala.

Este ecosistema de parques industriales refleja una propuesta variada, adaptable y en constante evolución, que permite a las empresas elegir entornos a medida según su estrategia operativa.

Fuente: Relevamiento propio Newmark Argentina

3T 2025

Entre la cautela y la oportunidad: el mercado industrial consolida su nueva etapa.



Para mayor información:

### Headquarters

Maipú 1300, 6º Piso

C1006ACT, CABA, Argentina

t +54-11-4311-9500

Fernando Novoa

Alejandro Winokur

**Domingo Speranza** 

Socio

Socio

Socio

fnovoa@ngbacre.com.ar

awinokur@ngbacre.com.ar

dsperanza@ngbacre.com.ar

### **Carolina Wundes**

cwundes@ngbacre.com.ar

Research & Innovation Manager

Leila Kees

Research & Commercial Analyst

lkees@ngbacre.com.ar

nmrk.com.ar

Newmark ha implementado una base de datos propia y la metodología de seguimiento ha sido revisada. Con esta expansión y refinamiento en nuestros datos, puede haber ajustes en las estadísticas históricas, incluyendo la disponibilidad, precios de renta, absorción y rentas efectivas. Nuestros reportes de mercado se encuentran disponibles en https://nmrk.lat/reportes-de-mercado/

Toda información contenida en esta publicación está basada en fuentes consideradas como confiables, sin embargo, Newmark México no la ha verificado y no la garantiza. El uso de esta información es responsabilidad del destinatario, el cual debe consultar a profesionales de su elección, incluidos sus aspectos legales, financieros, fiscales e implicaciones. El destinatario de esta publicación no puede, sin consentimiento previo por escrito de Newmark México, distribuir, difundir, publicar, transmitir, copiar, transmitir, cargar, descargar, o en cualquier otra forma reproducir esta publicación o cualquiera de la información que contiene.

### Glosario de Términos

### Absorción neta

Mide la demanda del mercado de oficinas a partir de la diferencia entre la superficie ocupada actual versus la superficie ocupada del trimestre anterior.

### **Espacio Disponible**

Espacio rentable, sin considerar en qué momento quedó vacante.

### Producción

Total de nuevos m² rentables que ingresan al mercado en el trimestre actual, y que se suman al inventario total. Se incorporan cuando se obtiene el final de obra.

### **Inventario Total**

Sumatoria de m² rentables habilitados que hay en el mercado.

### **Espacio Ocupado**

Total de m² que se encuentre físicamente ocupado por un inquilino.

### **Espacio Rentable**

Total de m² según BOMA considerando área de alfombra, servicios y circulaciones propias de cada unidad que un inquilino rentará.

### En Construcción

Los edificios en construcción son aquellos que, a través del tiempo y luego del desarrollo de la obra, van a incorporar m² de superficie rentable al inventario

#### Vacancia

Espacio rentable medido en términos porcentuales que no se encuentra físicamente ocupado.

### Promedio Ponderado de Renta

Valor de renta pedido sobre los metros disponibles.